

## FAQ: Descontos:

Desconto é uma redução do preço de venda, segundo a política comercial definida pela empresa fornecedora.

Tipos de Descontos:

- Desconto por Período
- Desconto por Prazo
- Desconto por valor
- Desconto por quantidade

### CONCEITOS : Descontos por Período:

São descontos extras concedido em função do **período em que a transação** comercial está sendo efetuada ou que se prevê a entrega da mercadoria.

Períodos do desconto:

Tipo			Qt Período
Diário		Dia da data	
Semanal	Se dia 1 a 7	1.Semana	1
	8-14	2. Semana	2
	15-21	3.Semana	3
	22-28	4.Semana	4
	29-31	5.Semana	5
Quinzenal	1-15	1.Quinzena	1
	16-31	2.Quinzena	2
Mensal		Mês da data	

EXEMPLO:

Data do pedido = 14/04/2014

Tipo Período	% Desconto
quinzenal 1	10 %
quinzenal 2	5 %

### CONCEITOS : Desconto por Prazo de Pagamento

Descontos aplicados no pedido em função da **antecipação ou prorrogação do prazo médio de pagamento das duplicatas.**

Desconto aplicado quanto há diferença entre o prazo médio da condição de pagamento padrão do cliente e o prazo médio da condição de pagamento da transação comercial (cotação, pedido, nota).

**CONCEITOS : Desconto por Prazo de Pagamento**

EXEMPLO:

Cond. Pagto Cliente = 99 ->Prazo médio 45 dias

Cond.pagto Pedido = 88 ->Prazo médio 30 dias

Dif em dias dos prazos médios (45 – 30) = 15 dias

Tabela Desconto com o Tipo = 1

Tipo	Dt Início Validade	Dias Diferença	Desconto
1	01/01/2014	7	5 %
<b>1</b>	<b>01/01/2014</b>	<b>15</b>	<b>10 %</b>
2	01/03/2014	10	7 %
2	01/03/2014	20	9 %

**CONCEITOS : Descontos por Valor**

Concessão de descontos adicionais em função do **valor total da mercadoria** dos pedidos implantados em carteira.

EXEMPLO: Cadastro Desconto por Valor (BN0303)

Cliente	Canal de Venda	Data Validade	Valor de Mercadoria	% Desconto
TREZE	?	01/01/2014	R\$ 1.000,00	5%
TREZE	?	01/01/2014	R\$ 2.000,00	7%

Pedidos de Venda:

Pedidos	Cliente	Canal Venda	Valor Liquidado Pedido	% Desc por Valor
1	TREZE	1	R\$ 998,34	0%
2	TREZE	2	R\$ 1998,34	5%
3	TREZE	1	R\$ 2998,34	7%

### CONCEITOS : Descontos por Quantidade

Descontos concedidos em função da **quantidade pedida pelo cliente**, ou seja, o mesmo item recebe diferentes descontos, de acordo com as diferentes quantidades escalonadas de compra ele poderá ter descontos diferenciados.

Item	Referência	Qtde.Mínima	Preço (R\$)	% Desconto
001		5	100,00	0,00
001		50	100,00	1,00
001		80	100,00	2,00
001	Branco	100	100,00	3,00
001	Verde	100	100,00	4,00

O desconto por quantidade somente é aplicado se a quantidade solicitada pelo cliente for maior ou igual à quantidade mínima definida para o item na tabela de preços.

EX:

Pedido para o item 001 com 10 peças - sem desconto por quantidade.

Pedido para o item 001 com 70 peças - desconto de 1,00 %

Pedido para o item 001 com 500 peças - desconto de 4,00 %

### Volume de Faturamento

Possibilidade de conceder um desconto especial por volume de faturamento, para clientes que atinjam o valor pré-estabelecido no campo **Volume Faturamento** da função Manutenção Tabelas Descontos.

**Para a apuração** é considerado **a valor das notas fiscais do cliente** atualizadas na estatística de faturamento no período desde a **data de implantação do pedido de venda** mais o número de meses decorridos

Informado nos parâmetros de Descontos -**Qtd meses Avalia Fatur.**

**EX: Data do pedido 03/04/2014 – 3 meses (qtd meses avaliar fatur);**

**Valores das estatísticas 03/01/2014 a 03/04/2014**



**CONCEITOS : Tipo de Aplicação Descontos**

**EXEMPLO: Tabela Desconto**

<u>S</u> <u>e</u> <u>q</u>	Cliente	<u>Cond</u>	Item	% <u>Desc 1</u>	% <u>Desc 2</u>	% <u>Desc 3</u>	Val <u>Desc 4</u>	Val Desc5
3	TREZE	1	0.30.600	7	3	2	5	15
2	TREZE	?	0.30.600	5	8	6	15	25
1	TREZE	?	?	5	4	3	10	20

**EXEMPLO: Em Cascata**

São verificados **todos os registros** que satisfazem a pesquisa e aplicados **todos os percentuais** em forma de cascata, ou seja, um sobre o outro.

**Nota**

Os descontos definidos em valor sempre serão somados.

Demonstrativo do Calculo	Seq	% Desc 1	% Desc 2	% Desc 3	Val Desc 4	Val Desc 5
	3	7	3	2	5	15
	2	5	8	6	15	25
	1	5	4	3	10	20
$100 - (100 * 7/100) = 93$		93	97	98		
$93 - (93 * 5/100) = 88,35$		88,35	89,24	92,12		
$88,35 - (88,35 * 5/100) = 83,9325$		83,9325	85,6704	89,3564		
$100 - 83,9325 = 16,0675$		16,0675	14,3296	10,6436	30	60

#### EXEMPLO: SOMATÓRIO

São verificados **todos os registros** que satisfazem a pesquisa e somados **todos os percentuais e valores**.

Seq	% Desc 1	% Desc 2	% Desc 3	Val Desc 4	Val Desc 5
3	7	3	2	5	15
2	5	8	6	15	25
1	5	4	3	10	20
	<b>17</b>	<b>15</b>	<b>11</b>	<b>30</b>	<b>60</b>

#### EXEMPLO: MELHOR

O desconto a ser considerado, será o que estiver cadastrado na tabela de descontos que **possuir mais características iguais** às do pedido, cotação de venda ou nota fiscal.

Para obtermos o melhor desconto deve ser **considerado os pesos** que serão conferidos aos atributos da tabela de descontos.

Atributos	Peso
Cliente	900
Item	700
Produto	750
Família	600
Família Comercial	650
Cliente Matriz	100
Referencia	600

Atributos	Peso
Canal de Venda	800
Cond Pagto	860
Região	400
Representante	450
Frete	50
Qt Mínima	150
Volume Faturamento	200

Seq	Cliente	Cond	Item	PESO Cliente	Peso Cond Pagto	Peso Item	Total Registro
3	TREZE	1	0.30.600	1 * 900	1*860	1* 700	2460
2	TREZE	?	0.30.600	1 * 900	0*860	1* 700	1600
1	TREZE	?	?	1 * 900	0*860	0* 700	900

#### Cálculo:

Cada valor preenchido dos registros de descontos, é considerado como 1, se estiver como ? é considerado o valor 0 (zero).

Multiplica-se então o valor 1 ou 0 pelo peso definido para o atributo.

O melhor registro será o registro que contiver o maior valor encontrado.

#### EXEMPLO: Tabela Desconto

Seq	Cliente	Cond	Item	% Desc 1	% Desc 2	% Desc 3	Val Desc 4	Val Desc5
3	TREZE	1	0.30.600	7	3	2	5	15
2	TREZE	?	0.30.600	5	8	6	15	25
1	TREZE	?	?	5	4	3	10	20

#### Controle de Desconto Máximo

O controle do desconto máximo a ser concedido em uma operação de venda é parametrizado no cadastro de usuários comerciais.

A definição é realizada em percentual máximo permitido por operação por usuário.

Parâmetros	Avaliação
Bloqueia Pedido	Pedido ficará bloqueado até que os descontos sejam revistos ou que o mesmo seja submetido a uma aprovação forçada.
Mensagem Advertência	Se pedido ultrapassou o máximo de descontos, será emitida uma mensagem de advertência para o usuário.
Não Avalia	Não será verificado se o pedido ultrapassou o % máximo de desconto.

### Calculo ao completar pedido:

% desconto total do pedido (ped-venda.val-pct-desconto-total) =

$((1 - (\text{Valor de mercadoria liquida} / \text{Valor de mercadoria original})) * 100)$ .

Situação de Pedidos em Descontos	Avaliação
<b>NÃO AVALIADO</b>	Pedido não sofreu avaliação de descontos.
<b>LIBERADO</b>	Se % desconto total do pedido <= % Desconto Máximo do usuário Ou Aprovação manual
<b>BLOQUEADO</b>	Se % desconto total do pedido > % Desconto Máximo do usuário

O controle de acesso aos campos de descontos são definidos no usuário comercial:

Cada permissão de acesso apresentada em tela corresponde a uma informação de desconto no pedido de venda.

CD0821 Pasta	CD0821 Campo	Pedido Pasta	Pedido Campo
Itens	Desconto Item	Item	Valor Desconto Perc Desconto
Parâmetros	Utiliza <u>Tab</u> Desconto	Pedido item	Usar <u>Tab</u> Desconto Usar <u>Tab</u> Desconto
Descontos	Desconto Clientes	Pedido	<u>Desc</u> Cliente
	Desconto <u>Inform</u> Ped	Pedido	<u>Desc</u> Informado
	Desconto Tabela Preços	Pedido	<u>Desc</u> <u>Tab</u> Preços
	<u>Desc</u> ICMS	Item	<u>Perc</u> <u>Desc</u> ICMS

**Descontos aplicados ao Item do Pedido de Venda e apresentados no cabeçalho do pedido, cotação ou nota fiscal**

Desconto	Campo pedido	Default
<u>Desconto do Cliente</u>	<u>Desc Cliente</u>	Canal Clientes (CD1521), Atualização Clientes (CD1510)
<u>Desconto da Tabela de Preços</u>	<u>Desc Tab Preço</u>	Manutenção Tabela de Preços (CD1508)
<u>Descontos Informados Pedido de Venda</u>	<u>Desc Informado</u>	Texto ex: 5+3,5+10

#### Processo de Calculo

Desconto	Campo	Default
<u>Desconto por Quantidade de Itens Vendidos</u>	<u>Desconto Quantidade</u>	Tabela Preços (CD1508)
<u>Desconto Informado para o Item</u>	<u>Perc Desconto</u>	(texto) <u>Ex:</u> 5+3,5+10
<u>Desconto em Valor para o Item do Pedido</u>	<u>Valor Desconto</u>	desconto em valor informado
<u>Desconto de ICMS</u>		Manutenção Natureza de Operação (CD0606), campo % <u>Desc ICMS</u> ou (Atualização Unidades de Federação (CD0904) campo "% <u>Desconto ICMS</u> ") ou ainda no campo " <u>Desc ICMS</u> " dos estados exceções.

#### Processo Descontos no Datasul



